



БЪЛГАРСКИТЕ ДИРЕКТОРИ ЗА ВРЪЗКИ С ИНВЕСТИТОРИ ИМАТ ЗНАНИЯ, УМЕНИЯ И ОПИТ, КОИТО ПО НИЩО НЕ ОТСТЪПВАТ НА ТЕЗИ НА ТЕХНИТЕ КОЛЕГИ ОТ СКАНДИНАВСКИЯ РЕГИОН

София Аргирова, Зам. Председател на УС на АДВИБ
Даниела Пеева, Председател на УС на АДВИБ

На 11 юни 2009 г. в Хелзинки се проведе годишната конференция по връзки с инвеститорите Nordic IR Conference 2009 на IR организациите от скандинавския регион. По покана на Kia Aejmelaeus, Зам. председател на Финландската асоциация по връзки с инвеститорите /FIRS/ на конференцията присъстваха представители на Асоциацията на директорите за връзки с инвеститорите в България.

По време на Конференцията бяха представени IR практиките на големи компании като NOKIA, NORDEA, DANSKE BANK. Бяха разисквани новите тенденции в професията „Връзки с инвеститорите“, както и предизвикателствата пред специалистите в тази област. Изразено беше мнение, че съвременният IR специалист трябва да бъде мулти функционален - с широк кръг от знания, умения и опит, да се грижи за своето професионално израстване и кариерно развитие, да има изпълнителна роля, да бъде както консултант на своята компания, така и да може сам да взема решения.

Беше представено сравнително проучване на скандинавските компании относно техните IR практики как се осъществява дейността връзки с инвеститорите в условията на икономическа криза. Проучването е извършено сред 183 скандинавски компании. Прави впечатление, че 52 % от анкетиранияте споделят, че финансовата криза е оказала влияние върху ежедневните им IR дейности, като 64 % посочват, че отделят повече време за обсъждане на IR дейностите с висшия мениджмънт на компаниите.

Финансовата криза е ограничила бюджетите на някои от компаниите за дейности, свързани с инвеститорите, но факт е, че 56 % от анкетиранияте скандинавските компании не са намалили бюджета си за IR инициативи в сравнение с 2008 г. Инвеститорският интерес е важен индикатор за доброто представяне на компаниите и в тази връзка въпреки финансовата криза 73 % от анкетиранияте IR специалисти споделят, че инвеститорският интерес към техните компании не е намалял.

За да могат българските директори за връзки с инвеститорите да се запознаят с проучването и да преценят своето ниво Асоциацията на директорите за връзки с инвеститорите в България покани г-жа Annica Strahne, Sculptor Investor Relations - една от компаниите извършили проучването да го представи на българските участници в годишната IR Конференция на Асоциацията на директорите за връзки с инвеститорите в България, която ще се проведе на 17 юли в София.

Беше изразено мнение, че компаниите от скандинавски регион през последните 10 години са успели да достигнат нивото на добрите IR практики установени на американския капиталов пазар.

Впечатлението ни е, че големите скандинавски компании осъществяват успешно своята IR дейност на основата на установените през последните години традиции и добри

практики. В дейността са ангажирани екипи от IR специалисти, вътрешни анализатори и консултанти, които разполагат със значителен бюджет.

Участието в тази конференция ни позволи да си дадем ясна представа на какво ниво са връзките с инвеститорите в България. В голяма част от българските компании осъществяват същите дейности и инициативи в областта връзки с инвеститорите, но със значително по-ниски бюджети, като в повечето случаи директорът за връзки с инвеститорите изпълнява тези функции сам без да разчита на помощ от други отдели на компанията. Независимо от наложилото се мнение на инвеститорите, че в България тази дейност е подценена от висшия мениджмънт на публичните компании и че няма достатъчно добри специалисти, представените презентации ни дават основание да считаме, че българските IR директори в компаниите, в които са установени добри практики и политика за прозрачност в отношенията към инвеститорите демонстрират умения и опит, които по нищо не отстъпват на тези на своите колеги от скандинавския регион.